Η ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΙΑΚΗ ΕΥΚΑΙΡΙΑ ΕΙΣΟΔΗΜΑΤΟΣ ΤΗΣ ORIFLAME
- ΠΩΣ ΛΕΙΤΟΥΡΓΕΙ

1° ΒΗΜΑ: ΔΕΙΞΤΕ ΤΟΝ ΚΑΤΑΛΟΓΟ ΚΑΙ ΚΑΝΤΕ ΠΑΡΑΓΓΕΛΙΕΣ - ΣΥΓΚΕΝΤΡΩΣΤΕ 100 BP (€100,55)

Ξεκινώντας ως νέος Consultant, το κύριο εισόδημά σας προέρχεται από τα προϊόντα που προτείνετε και τις υπηρεσίες που προσφέρετε στους πελάτες. Κερδίζετε 30% άμεσο κέρδος από τις πωλήσεις σε πελάτες σας (π.χ. πληρώνετε στην Oriflame €10 για ένα προϊόν και το πουλάτε €13).

Παράδειγμα:
Δείξτε τον κατάλογο σε 5 άτομα και συγκεντρώστε παραγγελίες 100 BP (€100,55 σε τιμές καταλόγου R.P.)

Εισπράττετε από τον πελάτη σας	€100,55
Πληρώνετε στην Oriflame	€ 77,35
Το Άμεσο Κέρδος σας είναι	**€ 23,2**

Αυτό ήταν – Κάνατε το πρώτο βήμα για την επιτυχία!

2° ΒΗΜΑ: ΠΡΟΣΚΑΛΕΣΤΕ 5 ΦΙΛΟΥΣ ΝΑ ΚΑΝΟΥΝ ΑΥΤΟ ΠΟΥ ΚΑΝΕΤΕ

Εγγράφοντας νέους Consultants στην Oriflame, αρχίζετε να κερδίζετε Έκπτωση Απόδοσης - **Performance Discount (PD)** - επί των πωλήσεών τους και στη συνέχεια από τις πωλήσεις των Consultants που εκείνοι χορηγούν. Κερδίζετε επίσης, PD επί των προσωπικών σας πωλήσεων. Το κέρδος αυτό αυξάνεται ακόμα πιο γρήγορα καθώς γίνεστε χορηγός σε περισσότερους Consultants και έτσι εξελίσσεστε σε Leader. Στα πιο υψηλά επίπεδα, προστίθενται και άλλα bonus στο PD και το σύνολο όλων αυτών αποτελούν τα τελικά κέρδη σας από την Oriflame. Για να αποκτήσετε το Performance Discount θα πρέπει να συγκεντρώσετε τουλάχιστον 100 BP προσωπικών αγορών στη διάρκεια του καταλόγου.

Όλα τα προϊόντα καθορίζονται από δύο είδη τιμών: Το Business Volume (BV) και τα Bonus Points (BP).

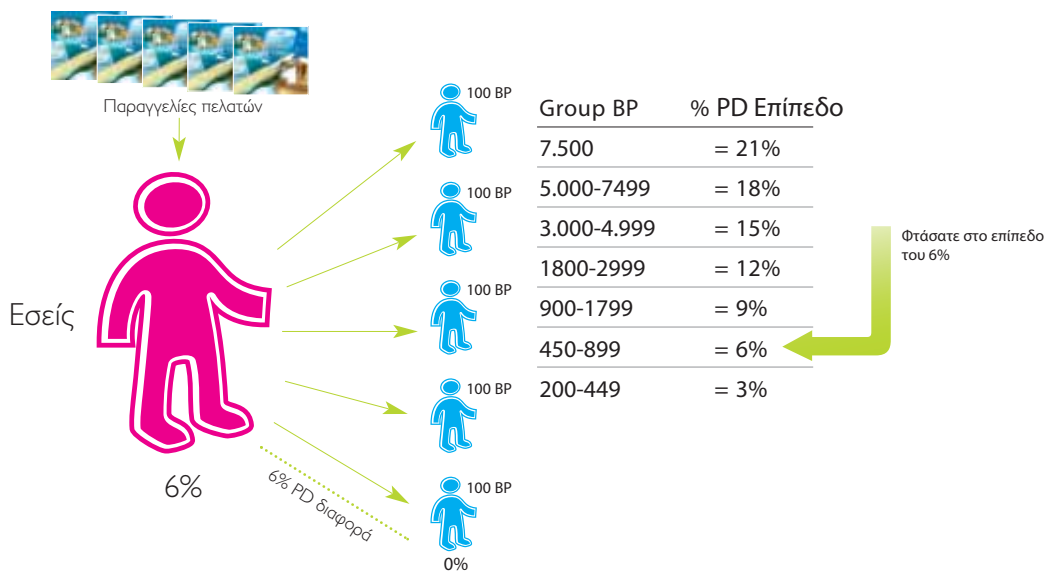
- **Business Volume:** είναι η τιμή που αγοράζει ο Consultant από την Oriflame μείον το Φ.Π.Α. και τους λοιπούς φόρους. Η τιμή του μπορεί να διαφοροποιηθεί κατά τη διάρκεια του χρόνου λόγω αναπροσαρμογής των τιμών. Η Έκπτωση Απόδοσης (Performance Discount) % υπολογίζεται βάσει αυτής της τιμής.

- **Bonus Points:** παραμένουν σταθερά ανεξαρτήτως των αυξήσεων και του πληθωρισμού, έτσι ώστε να απαιτείται συνεχώς η ίδια προσπάθεια για την επίτευξη της Έκπτωσης Απόδοσης (PD). Οποιαδήποτε μεταβολή τους είναι στη διακριτική ευχέρεια της εταιρείας. Το σύνολο των Bonus Points της προσωπικής σας ομάδας καθώς και η κατανομή τους στα μέλη σας καθορίζουν το ποσοστό του 21% Έκπτωσης Απόδοσης (PD) που εσείς προσωπικά κερδίζετε.

Σύμφωνα με το παράδειγμα στη σελίδα 32, το άμεσο κέρδος είναι: €23,20.
Το προσωπικό σας BV είναι €77,35 μείον Φ.Π.Α. 19% 65 BV
Το προσωπικό σας BP είναι 65/0.65 άρα 100 BP

Για ευκολία στα παρακάτω παραδείγματα το BV 4875 = 7.500 BP.
Η σχέση BV/BP συνεπώς είναι 0,65. Το ΦΠΑ στα παραδείγματα είναι 19%.

Στο παράδειγμά μας, η Jane, η Pam, η Sue, η Kim και η Ira, γίνονται μέλη στην ομάδα σας. Δεδομένου ότι αποτελείτε καλό παράδειγμα για τους Consultants, αυτοί επαναλαμβάνουν αυτό που εσείς κάνατε στον τελευταίο κατάλογο και καταφέρνουν να συγκεντρώσουν παραγγελίες 100 BP ο καθένας από 5 πελάτες.



Group BP	% PD Επίπεδο
7.500	= 21%
5.000-7499	= 18%
3.000-4.999	= 15%
1800-2999	= 12%
900-1799	= 9%
450-899	= 6%
200-449	= 3%

Κερδίζετε 6% από τις προσωπικές σας πωλήσεις. 6% x 65BV= €3,9
Κερδίζετε τη διαφορά ανάμεσα στο δικό σας επίπεδο (6%) και το δικό τους (0%).
6% x 5 φίλους x 65 BV= €19,5
Το συνολικό σας κέρδος από αυτό τον κατάλογο είναι: €46,60 (€23,2 + €3,9 + €19,5).

Τώρα κάνατε το δεύτερο βήμα για την επιτυχία!

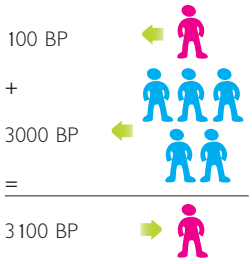
3ο ΒΗΜΑ: ΠΡΟΣΚΑΛΕΣΤΕ 5 ΦΙΛΟΥΣ ΣΑΣ

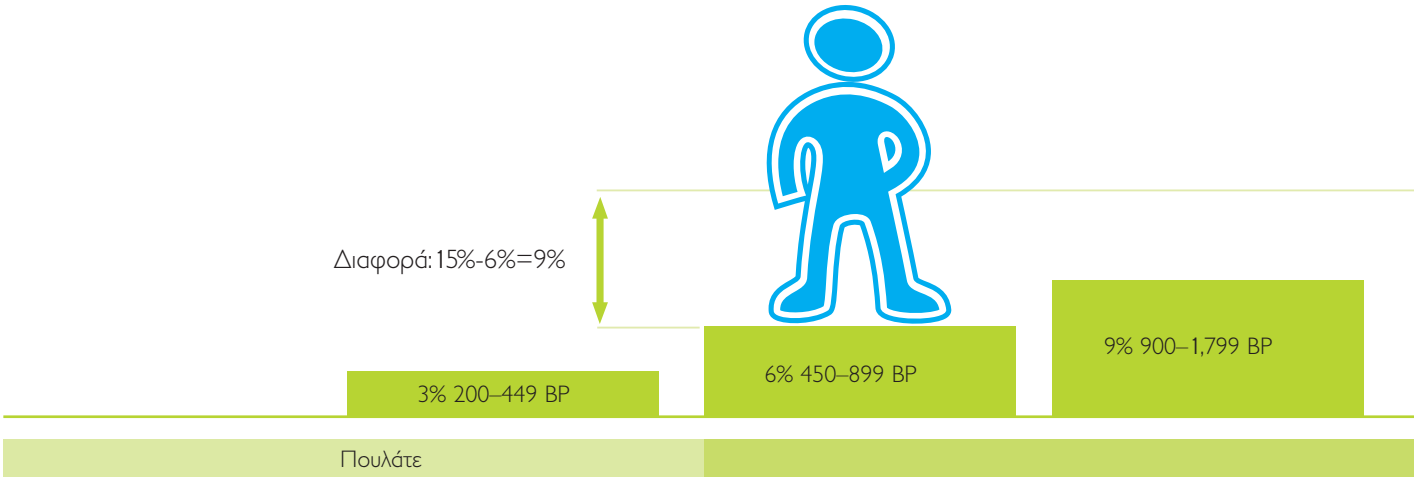
Ο καλύτερος τρόπος για να αποδώσει η ευκαιρία που σας προσφέρει η Oriflame είναι να συστήσετε στους φίλους σας να γίνουν μέλη της. Θα εκπλαγείτε όταν συνειδητοποιήσετε πόσο εύκολο είναι να βρείτε 25 άτομα ανάμεσα στους φίλους σας, στους γείτονες και στους συναδέλφους σας, στα οποία μπορείτε να παρουσιάσετε την Ευκαιρία της Oriflame για να αποκτήσουν ένα επιπλέον εισόδημα. Εμπειρικά, γνωρίζουμε πως τουλάχιστον ένας στους πέντε θα απαντήσει «ναι». Συνεπώς, η προσπάθειά σας θα φέρει τουλάχιστον 5 νέους Consultants. Συνήθως, ακόμα και εκείνοι που λένε όχι, γίνονται πελάτες και επίσης, δίνουν συστάσεις για άτομα που μπορεί να ενδιαφέρονται για την ευκαιρία.

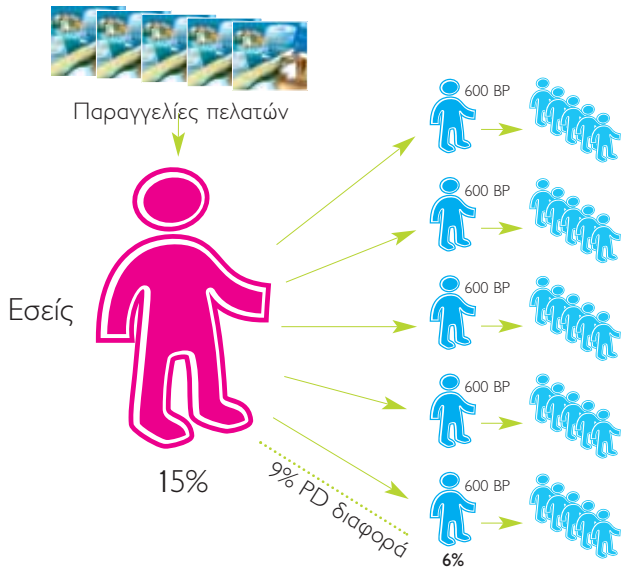
Στο παράδειγμά μας στη σελίδα 33, η Jane, η Pam, η Sue, η Kim και η Ira γίνονται μέλη της ομάδας σας. Εφόσον αποτελείτε καλό παράδειγμα για την ομάδα σας, θα επαναλάβουν ότι εσείς κάνατε στον τελευταίο κατάλογο και θα καλέσουν, καθεμία ξεχωριστά, πέντε φίλους. Όλοι κερδίζουν € 46.60 και έχουν κάνει το δεύτερο βήμα για την επιτυχία.

Τώρα πάμε στο επόμενο πολύ σημαντικό βήμα. Το Success Plan υπολογίζει όλα τα BP που κερδίζουν (100 BP ο καθένας) στα συνολικά BP της ομάδας σας. Όσο συνεχίζετε να συναντάτε τους πελάτες σας και να συγκεντρώνετε παραγγελίες, κερδίζετε 100 BP εσείς και 3.100 BP η ομάδα σας. Καθένας από τους φίλους σας φθάνει στο επίπεδο του 6% και εσείς στο επίπεδο του 15%. Εσείς κερδίζετε τη διαφορά ανάμεσα στο επίπεδό σας και στο επίπεδο που βρίσκονται οι φίλοι σας. Στην περίπτωση αυτή, η διαφορά είναι το 9% των συνολικών τους πωλήσεων. Είναι πολύ σημαντικό να καταλάβετε πως το ποσό που θα λάβετε δεν είναι από τα κέρδη τους. Η Oriflame σας ανταμείβει που βρήκατε τα άτομα αυτά και τα εκπαιδεύσατε.

Τώρα κάνατε το τρίτο βήμα προς την επιτυχία!

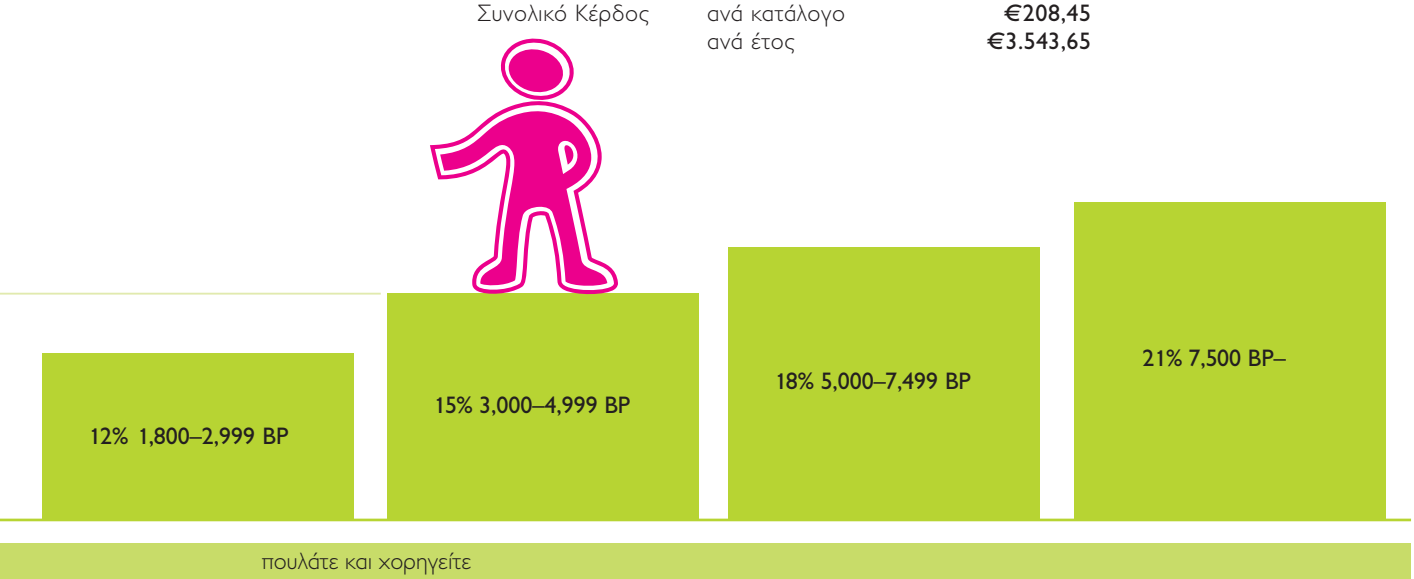






Παράδειγμα

Άμεσο Κέρδος	Πάντα κερδίζετε το Άμεσο Κέρδος σε όλα τα προϊόντα που πουλάτε εσείς. Συνεχίζετε τις πωλήσεις σας όπως και πριν, κερδίζοντας 30% επιπλέον της τιμής αγοράς σε όλα τα προϊόντα.	
	Άμεσο Κέρδος €23,20	
Έκπτωση Απόδοσης (PD)	Κερδίζετε 15% PD στις προσωπικές σας πωλήσεις 15% x 65BV= €9,75	
	Κερδίζετε τη διαφορά μεταξύ του δικού σας επιπέδου (15%) και του δικού τους (6%) επάνω στο σύνολο των πωλήσεών τους. 9% x 30 φίλοι x 65BV = €175,5	
Συνολικό Κέρδος	ανά κατάλογο ανά έτος	**€208,45** **€3.543,65**



4ο ΒΗΜΑ: ΥΠΟΣΤΗΡΙΞΤΕ ΤΟΥΣ ΝΕΟΥΣ CONSULTANTS ΝΑ ΠΡΟΣΚΑΛΕΣΟΥΝ ΑΛΛΟΥΣ 5 ΚΑΙ ΓΙΝΕΤΕ DIRECTOR

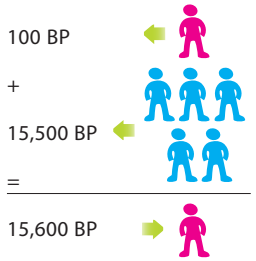
Το κλειδί της επιτυχίας είναι να εκπαιδεύσετε τους φίλους σας να δείξουν στους δικούς τους Consultants τα οφέλη που προκύπτουν όταν αναπτύσσετε μια ομάδα. Ας υποθέσουμε πως οι Consultants του δευτέρου επιπέδου χορηγούν πέντε νέους Consultants ο καθένας. Οι ομάδες της Jane, της Pam, της Sue, της Kim και της Ira έχουν 31 άτομα και συγκεντρώνουν 3.100 BP η καθεμία. Αυτό έχει ως αποτέλεσμα να ανέβουν στο επίπεδο του 15%.

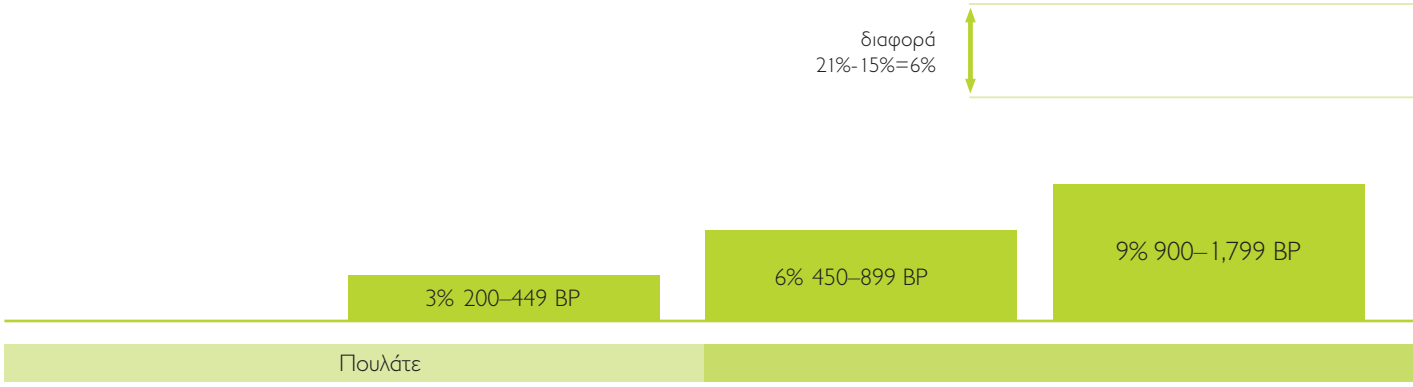
Η ομάδα σας τώρα αποτελείται από 156 Consultants, που συγκεντρώνουν συνολικά 15.600 BP. Η Έκπτωση Απόδοσης (PD) για όλη την ομάδα σας είναι συνολικά 21% x 10140 BV= €2.129,40. Κάθε υπο-ομάδα κερδίζει σύμφωνα με το έργο της και εσείς κερδίζετε τη διαφορά. Κατά μέσο όρο, θα κερδίζετε το 1/3 περίπου από τη συνολική Έκπτωση Απόδοσης (PD) που παράγεται από όλη την ομάδα σας. Τα προσωπικά σας κέρδη φυσικά εξαρτώνται από το πόσο καλά έχετε αναπτύξει την ομάδα σας.

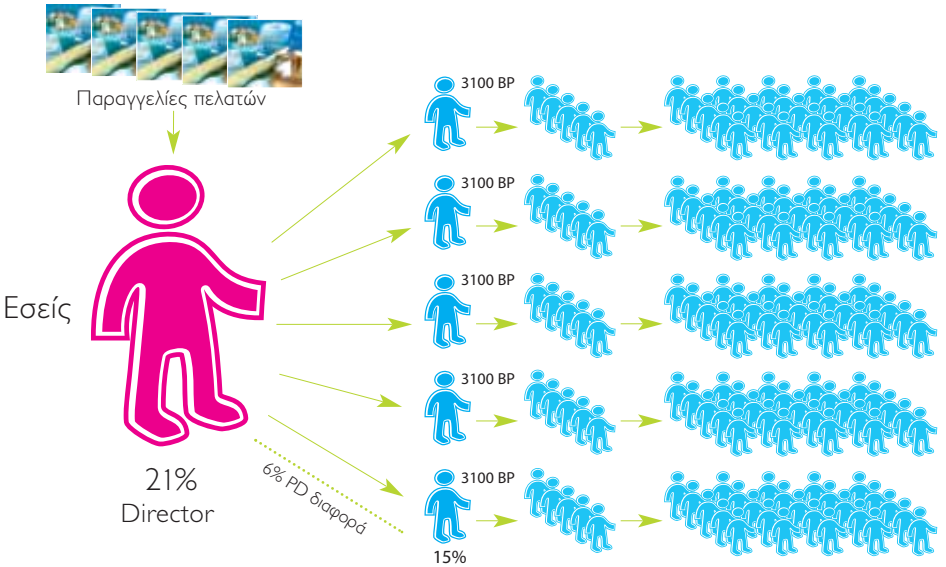
Η εμπειρία μας έχει δείξει ότι ο καλύτερος τρόπος να χτίσετε μια ισορροπημένη ομάδα είναι να χορηγείτε 5 Consultants πρώτου επιπέδου και στη συνέχεια να τους βοηθάτε να χτίσουν σε βάθος, όπως ακριβώς συνέβη και με το παράδειγμα. Εδώ, η Έκπτωση Απόδοσης είναι €618,15, που αντιστοιχεί περίπου στο 1/3 των €2.129,40.

Τα κέρδη σας αυξήθηκαν σχεδόν τρεις φορές από το τελευταίο παράδειγμα και αυτό είναι αποτέλεσμα της εκπαίδευσης των φίλων σας, οι οποίοι με τη σειρά τους εκπαίδευσαν τους Consultants τους και αυτοί προσέγγισαν νέα μέλη. Καθώς το δίκτυό σας αναπτύσσεται, θα επενδύετε όλο και περισσότερο χρόνο στην «εκπαίδευση των εκπαιδευτών». Θυμηθείτε, πάντα να ηγείσθε παραδειγματικά, να χρησιμοποιείτε και να αγοράζετε τα προϊόντα καθώς και να διατηρείτε επαφή με κάποιους πελάτες για πωλήσεις.

Κάνατε το τέταρτο βήμα προς την επιτυχία!



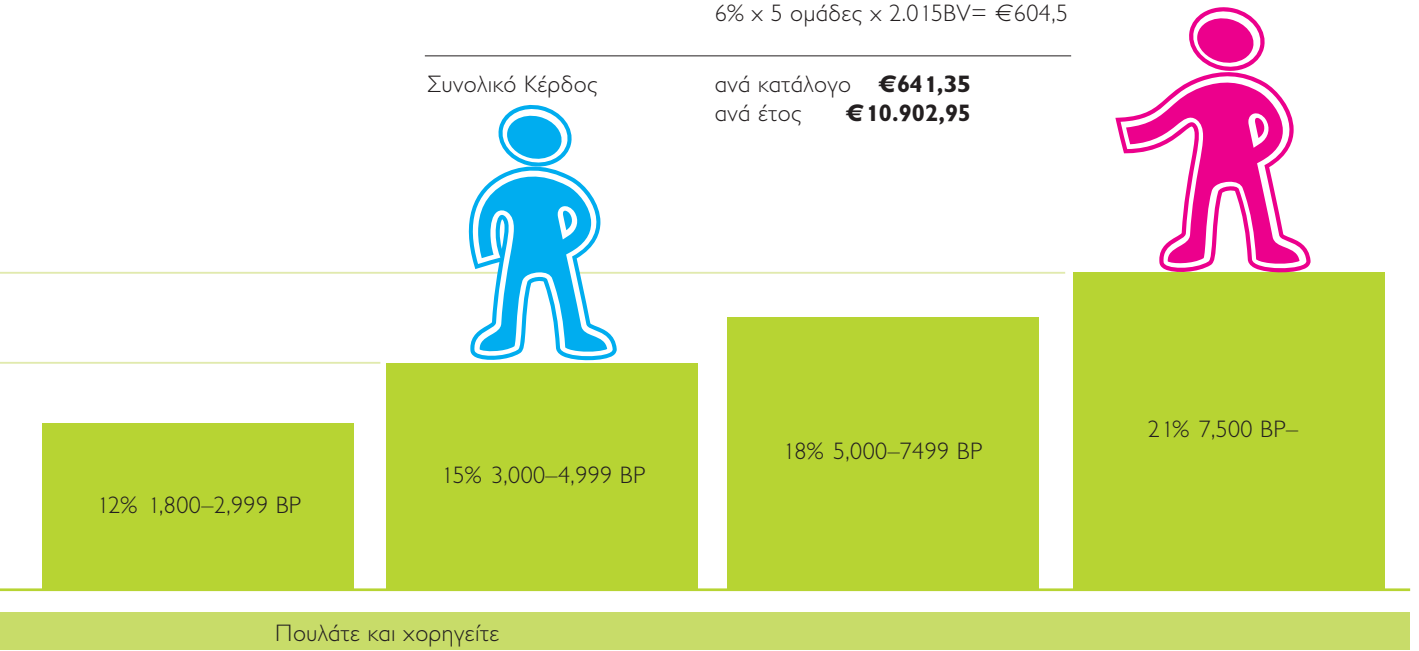




5 x 5 x 5

Παράδειγμα

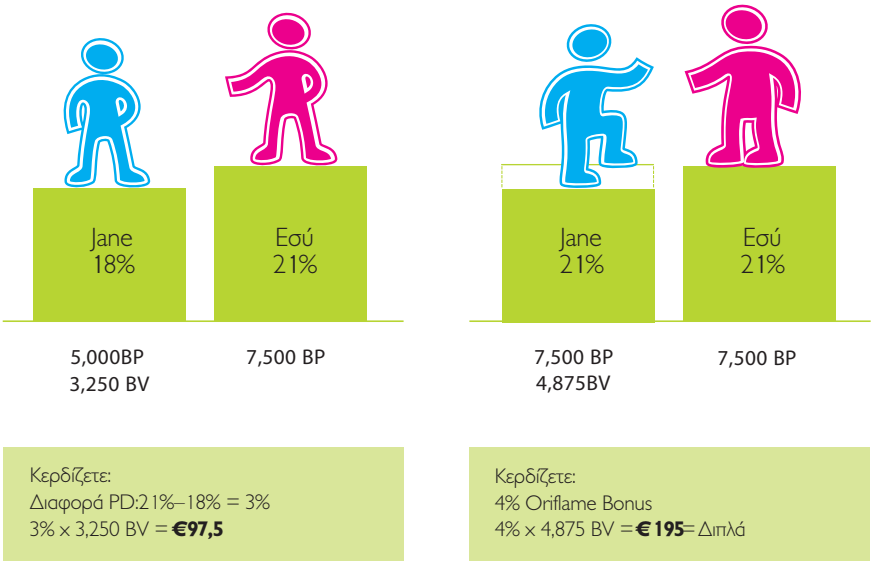
Άμεσο Κέρδος	Όπως πριν
	Άμεσο Κέρδος €23,2
Έκπτωση Απόδοσης	Κερδίζετε 21% PD στις προσωπικές πωλήσεις 21% x 65 BV=€13,65
	Οι φίλοι σας έχουν φτάσει στο επίπεδο 15% και έτσι βοήθησαν εσάς να φτάσετε στο 21%. Κερδίζετε τη διαφορά του 6% στα BV των ομάδων τους. 6% x 5 ομάδες x 2.015BV= €604,5
Συνολικό Κέρδος	ανά κατάλογο **€641,35** ανά έτος **€10.902,95**



5ο ΒΗΜΑ: ΥΠΟΣΤΗΡΙΞΤΕ 6 ΑΝΘΡΩΠΟΥΣ ΝΑ ΕΞΕΛΙΧΘΟΥΝ ΣΕ DIRECTORS ΚΑΙ ΤΡΙΠΛΑΣΙΑΣΤΕ ΤΑ ΚΕΡΔΗ ΣΑΣ

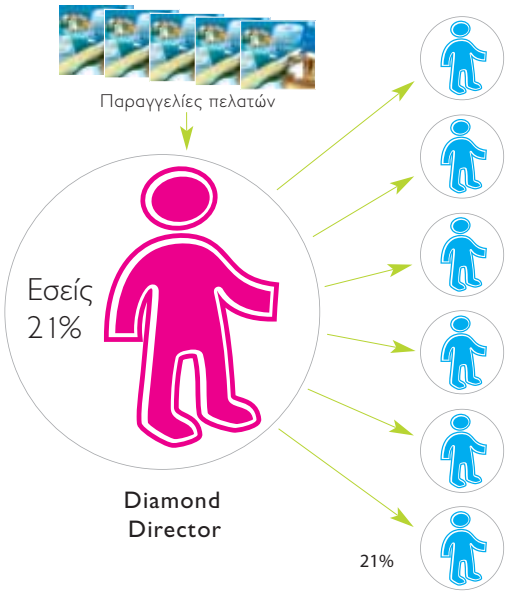
Ίσως έχετε αναρωτηθεί «Τι συμβαίνει όταν ένας Consultant του πρώτου μου επιπέδου φτάσει στο επίπεδο του 21%; Δεν υπάρχει πλέον διαφορά ανάμεσα στα επίπεδά μας ώστε να έχω κέρδος.». Η απάντηση είναι ότι κερδίζετε περισσότερα – πολλά περισσότερα!

Σε αυτή την περίπτωση, οι ομάδες του 21% αποσπώνται από την προσωπική σας ομάδα και δημιουργούν υπο-ομάδες πάνω στις οποίες εσείς κερδίζετε 4%. Στο παρακάτω σχήμα, απεικονίζεται το γιατί βοηθώντας την Jane να φτάσει στο επίπεδο του 21%, θα βοηθήσει να διπλασιάσετε τα κέρδη που σας αποδίδει η ομάδα της.



Όπως βλέπετε, ο πιο γρήγορος τρόπος να αυξήσετε τα κέρδη σας είναι να βοηθήσετε τους Consultants του πρώτου επιπέδου να φτάσουν στο επίπεδο του 21%. Το 4% Oriflame Bonus είναι πάντα καλύτερο από τη διαφορά μεταξύ των επιπέδων, έτσι, πάντα υπάρχει κέρδος βοηθώντας έναν Consultant του πρώτου επιπέδου να φτάσει στο 21%. Πρέπει, ωστόσο, να είστε σίγουροι πως η υπόλοιπη προσωπική σας ομάδα παραμένει με 7.500 BP ακόμη και μετά τη διάσπαση που έγινε όταν βγήκε το 21%. Η αποσπώμενη ομάδα είναι φυσικά ακόμα μέρος της ομάδας σας, αλλά τα συνολικά της BP δεν υπολογίζονται πλέον στα συνολικά BP της προσωπικής σας ομάδας. Αν τα BP της υπόλοιπης προσωπικής σας ομάδας, μειωθούν και πέσουν κάτω από 7.500 BP, το bonus σας θα μειωθεί (βλέπε σελίδα 44) και αν πέσουν κάτω από 3.000 BP τότε δε θα πάρετε bonus. Διατηρήστε τα συνολικά BP σας σε υψηλό επίπεδο, κάνοντας συνεχώς νέες εγγραφές, εκπαιδεύοντας και άλλους να κάνουν εγγραφές και φυσικά με τη δική σας παραδειγματική ηγεσία!

! **Και τώρα ακόμα καλύτερα νέα -** ***το 4% bonus είναι το πρώτο από τα 6 bonus που μπορείτε να κερδίσετε!***



Παράδειγμα

Άμεσο Κέρδος	Προσωπικές αγορές 200 BP	
	Άμεσο Κέρδος €46,41	
Έκπτωση Απόδοσης	Κερδίζετε 21% PD στις προσωπικές πωλήσεις 21% x 130 BV= €27,3	
	Κερδίζετε τη διαφορά 21% PD στις προσωπικές σας πωλήσεις + 4% το Oriflame Bonus (πληροφορίες σχετικά με το 4% Oriflame Bonus στη σελίδα 43). 10.140 BV x 6 x 0.04 = €2.433,6 2.433,6 + 678,21=3.111,81	
Συνολικό Κέρδος	ανά κατάλογο	**€3.111,81**
	ανά έτος	**€52.900,77**